



Das Kaiserinnen-Manifest

Wie Anwältinnen Kaiserinnen werden und bleiben ...

busmann training@ - Johanna Busmann

www.anwaltskanzlei-strategie.de --- www.anwalts-akquise.de --- www.anwalts-coach.de



Der Kunde ist König - Sie sind dann ja die Kaiserin, oder?

Wer das bejahen kann, zeichnet sich nicht etwa durch **Arroganz** oder **Gleichgültigkeit** den Mandanten gegenüber aus, sondern durch ein Gefühl besonderer **Größe, Gelassenheit** und **Empathie**.

Ein Kaiser hat **mehr Wissen**, mehr **Gelassenheit**, mehr **versierte Schlossmitarbeiter** - und bedeutend mehr **verbindliche Freundlichkeit** jedem König gegenüber, der Hilfe suchend auf das Kaiserschloss gekraxelt kommt.

Das Kaiserinnen-Manifest

Kaiserinnen haben von allem mehr!

Da ein Kaiser **von allem mehr hat** als jeder König, kann er von allem mehr abgeben. Ein Kaiser versteht alle Verhaltensweisen des Mandanten **generell als Hilferuf**. Ein Gefühl von **Ruhe, Größe** und **Selbstverständlichkeit** in der Führungsrolle ist davon die Folge.

Lesen Sie hier das **Regelwerk einer echten Kaiserin**. Von manchen "meiner" Anwältinnen wird es auch die Selbstmanagement-Bibel genannt...

Das Kaiserinnen-Manifest

- Das **Wollen** eines Kaisers (einer Kaiserin!) erkennt man am Tun!
- Kaiser sind **freundlich, verbindlich, zielsicher** und **Raum gebend**.
- Sie bewohnen das größere Schloss und können **viel abgeben**.
- Sie verlassen ihr Schloss ihrer **Ziele** wegen.
- Kaiser **lächeln über ihre Niederlagen**, denn ihre **Ziele sind immobil**, ihre Methoden dagegen äußerst **flexibel**.
- Ziele straffen kaiserliche Schultern und **schärfen ihren Blick** für Wesentliches.
- Kaiserliche Ziele **strukturieren den Tag**, kaiserliche Tage nie das Ziel!
- Kaiser **geben gern**, denn nur dann bekommen sie **viel zurück**.
- Sie sind **weich zu den Menschen** und **hart in der Sache** (nie umgekehrt!)
- Sie sind mit **viel Macht** ausgestattet und müssen sie deshalb **nicht jedem beweisen**.
- Kaiser entscheiden selbst, durch wen sie sich **ärgern lassen** - und wann es taktisch angezeigt ist, jemanden zu ärgern.
- Kaiser entscheiden allein für sich, welche Sache sie **für immer unbeachtet lassen**.
- Kaiser rennen niemals einer Giftschlange hinterher, von der sie gebissen wurden; denn das **Gift von Fremden** hat in ihrem Körper **keinen Platz**.

- Sie verschenken bedingungslos ihre **objektiv begrenzte Lebenszeit** an Menschen, die es **wert sind**.
- Sie **vergrößern jeden, von dem sie etwas wollen**, damit der andere gern abgibt.
- Sie verstehen jeden **Einwand aus der Sicht des Sprechers**.
- Sie lassen den **besonders viel reden**, von dem sie besonders viel wollen.
- Kaiser machen sich den Kopf der anderen und **agieren aus dessen Sicht**, um auch **selber zu profitieren**.
- Sie sind durch ihr **Ziel** und durch ihre **persönliche Ökologie** geleitet, nicht durch ihre Tagesform, die Wünsche der Umgebung oder gar durch ihre inzwischen unangemessenen gewordenen Gewohnheiten.
- Sie **schätzen Umwege**, denn nur durch Umwege lernen sie ihr Land kennen.
- Sie agieren **nie gegen andere** und **immer für sich**.
- Sie **bestätigen jeden Einwand**, denn sie wissen: jeder Einwand ist berechtigt – aus der Sicht seines Besitzers.
- Sie geben in **unwichtigen Dingen gern nach**, um **wichtige zu sichern**.
- Sie holen immer das **Einverständnis** der Könige ein, bevor sie argumentieren und **sparen** dadurch viel Energie und Zeit.
- Sie wissen, dass Täter und Opfer, Aktive und Passive, Gewinner und Verlierer ihre **Rollen wählen** und jeweils **Vorteile** aus dieser Wahl haben.
- Sie machen es sich und anderen **immer leicht**.
- Sie sagen „nein“ und „ja“ **ohne Reue** und mit viel **freundlichem Respekt** für sich und andere.
- Kaiser **führen durch Fragen** und **vermeiden Befehlstöne**, besonders versehentliche, denn die mögen sie selber ja auch nicht.
- Sie sehen es **ge“lassen“**, wenn ein frustrierter König mal die von ihnen angestrebte Parklücke absichtlich nicht räumt.
- Sie sind **berechenbar, geachtet** und **gefragt**.
- Ihre **versierte, zuvorkommende** und stets **herzliche Art** ist bei **Gegnern verhasst** und bei Palast-Mitarbeitern und Königen **beliebt**.
- Kaiser sind **Meister des Delegierens**; sie delegieren alles, nur nicht die **Kontrolle** des Delegierten.
- Sie konstruieren immer das **regenfeste, stabile Dach** ihrer Häuser, deren Zimmerchen von **Königen eingeräumt** werden.



Ich freue mich auf Ihre Fragen:

johanna busmann
busmann training®, hamburg

www.anwalts-akquise.de
www.anwalts-coach.de
www.anwaltskanzlei-strategie.de

tel. 0171 1244321
info@busmann-training.de